

Die Norddeutsche Seekabelwerke GmbH (NSW) ist seit mehr als 100 Jahren ein weltweit führender Hersteller für Telekommunikationsseekabel. Wir sind international als Lieferant für Spezialkabel in der Öl- und Gasindustrie etabliert. Zusätzlich hat sich NSW seit 2007 erfolgreich im stark wachsenden Markt für Energieseekabel für die Offshore Wind Industrie positioniert. NSW ist Mitglied der General Cable Corporation, die in 47 Ländern mit 11.700 Mitarbeitern einen Umsatz von zur Zeit 3,7 Mrd. € erzielt.

Für unseren Bereich Human Resources suchen wir zum nächstmöglichen Termin den/die

Assistent /in Personal

In Ihrer Position, in der Sie direkt an den Leiter Personal berichten, verantworten Sie unter anderem das HR-Reporting an unseren Mutterkonzern General Cable. Darüber hinaus unterstützen Sie wesentlich bei der Erstellung der jährlichen Personalplanung. Ihnen obliegt die kontinuierliche Überwachung der Einhaltung des Headcount-Budgets, verbunden mit der Zuordnung von Plan- und Kostenstellen (SAP Org-Management).

Der besondere Reiz Ihrer Aufgabe liegt in der Mitwirkung an HR-Projekten sowie der Unterstützung des Leiters Personal im Zuge seiner Aufgaben für unsere Europa-Organisation sowie die Konzernzentrale in den USA.

Neben einem Studium oder einer kaufmännischen Berufsausbildung bringen Sie gute, in der Praxis erfolgreich angewandte Kenntnisse in SAP HR sowie den gängigen Office-Anwendungen mit. Unabdingbar ist eine mindestens drei- bis fünfjährige Erfahrung im Personalbereich eines Unternehmens in dieser oder einer vergleichbaren Funktion, z. B. als Personalreferent/in, -disponent/in oder -sachbearbeiter/in. Ihre guten Englischkenntnisse bringen Sie schon jetzt erfolgreich in die tägliche Arbeitspraxis ein.

Am besten passen Sie zu uns, wenn Sie eine gestandene, positiv ausstrahlende Persönlichkeit sind, die den täglichen Umgang mit in- und externen Kunden des Personalbereichs mit Serviceorientierung und diplomatischem Geschick meistert. Dort, wo Ihre Aufgaben dies erfordern, verfügen Sie über das nötige Maß „Arbeitgeberdenke“ und identifizieren sich mit den entsprechenden Inhalten und Zielen.

Es erwartet Sie ein nettes Team, eine solide Einarbeitung, gute Weiterbildungsmöglichkeiten sowie eine leistungsgerechte Vergütung nach dem Entgeltrahmenabkommen der Metall- und Elektroindustrie.

Wenn Sie Interesse haben, in einem international agierenden Traditionsunternehmen und zugleich inmitten eines spannenden und zukunftssträchtigen Marktumfeldes mitzugestalten, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bis zum 7. 10. 2011 an:

Norddeutsche Seekabelwerke GmbH
Herrn Jörg Zunker
Senior Vice President
Human Resources
Postfach 14 64
26944 Nordenham



Die Norddeutsche Seekabelwerke GmbH (NSW) ist seit mehr als 100 Jahren ein weltweit führender Hersteller für Telekommunikationsseekabel. Wir sind international als Lieferant für Spezialkabel in der Öl- und Gasindustrie etabliert. Zusätzlich hat sich NSW seit 2007 erfolgreich im stark wachsenden Markt für Energiesekabel für die Offshore Wind Industrie positioniert. NSW ist Mitglied der General Cable Corporation, die in 47 Ländern mit 11.700 Mitarbeitern einen Umsatz von zur Zeit 3,7 Mrd. € erzielt.

Für unsere Abteilung Project Implementation Support & Engineering (PRI S&E) suchen wir einen

Projektingenieur (m/w)

Aufgaben:

- Mitarbeit in der Projektangebots- und -ausführungsphase
- Bearbeitung und Lösung von Engineering-Fragestellungen aus dem Offshore-Bereich, insbesondere Konstruktion und Berechnung von Windpark-Layouts, Kabelrouten und -längen sowie Kräftebetrachtungen während der Kabelinstallationen
- Bearbeitung von technischen Ausschreibungen
- Erstellung von Lastenheften/Ausschreibungen für projektrelevante Leistungen und Equipment
- Technische Projektkostenkalkulationen
- Erstellung und Pflege von Projektdokumentationen wie Zeitplänen, Prozeduren oder Qualitätsunterlagen
- Weltweite technische Vertriebsunterstützung
- Mitarbeit in Projektteams und Unterstützung der Projektleitung

Anforderungen:

- Abgeschlossenes, technisches Studium (Dipl. Ing. FH oder TU) Maschinenbau, Wasserbau, Schiffbau, Elektrotechnik, Bauingenieur- oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Fachspezifische Berufserfahrung, vorzugsweise in der Offshore-Branche
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, zweite Fremdsprache wünschenswert
- Fundierte EDV Kenntnisse (MS-Office, MS-Project, AutoCAD)
- Weltweite Reisebereitschaft
- Technisches und wirtschaftliches Denken
- Durchsetzungsvermögen und Teamfähigkeit
- Sicheres Auftreten gegenüber Kunden

Wenn Sie diese Herausforderung anspricht, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen) ausschließlich per E-Mail an den Bereich Human Resources: nsw.hr@nsw.com.

Weitere Informationen finden Sie unter www.nsw.com



Die Norddeutsche Seekabelwerke GmbH (NSW) ist eines der weltweit führenden Unternehmen auf dem Gebiet der Seekabel, Luftpipeline, Spezialkabel für die Offshore-Industrie und anderer Unterwasser- und Landanwendungen und hat sich darüber hinaus als Lieferant für intelligente Kunststoffprodukte etabliert. Über seinen Hauptsitz in Nordenham und ein Verkaufsbüro in Großbritannien berät und betreut NSW Kunden auf der ganzen Welt. Seit 2007 ist NSW Mitglied der Unternehmensgruppe General Cable Corporation, die mit ca. US \$4,9 Mrd. Umsatz und 11.700 Mitarbeitern zu den weltweit führenden Kabelherstellern gehört.

Zur Unterstützung der neu gegründeten Vertriebsgruppe Starkstromkabel unserer Muttergesellschaft General Cable suchen wir für den Standort Frankfurt einen

Vertriebsingenieur/Sales Manager (m/w)

Aufgaben:

- Vertrieb von Energiekabeln, hauptsächlich in Deutschland sowie in Nachbarmärkten in Zentraleuropa
- Auf- und Ausbauten von Geschäftsbeziehungen zu definierten Zielkunden und Märkten u. a. aus den Bereichen Telekom & Datacom Providern, Power Utilities
- Erstellung von Angeboten für Zielkunden
- Verantwortung für Umsatz und Margenwerte für Key Accounts

Anforderungen:

- Akademischer Abschluss (Universität oder Fachhochschule) im Bereich Elektrotechnik oder einer verwandten Fachrichtung wünschenswert
- 3 bis 5 Jahre Vertriebserfahrung von Industrieprodukten erwünscht
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres Auftreten im Umgang mit Kollegen und Kunden
- Verhandlungsgeschick und Abschlusssicherheit
- Hohes Engagement, Flexibilität und Reisebereitschaft

Wenn Sie diese Herausforderung anspricht, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Ihres möglichen Eintrittstermins, Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie eines zusätzlichen englischen Lebenslaufes) ausschließlich per E-Mail an den Bereich Human Resources: nsw.hr@nsw.com.

Weitere Informationen finden Sie unter www.nsw.com

Die Norddeutsche Seekabelwerke GmbH (NSW) ist eines der weltweit führenden Unternehmen auf dem Gebiet der Seekabel, Luftp kabel, Spezialkabel für die Offshore-Industrie und anderer Unterwasser- und Landanwendungen und hat sich darüber hinaus als Lieferant für intelligente Kunststoffprodukte etabliert. Über seinen Hauptsitz in Nordenham und ein Verkaufsbüro in Großbritannien berät und betreut NSW Kunden auf der ganzen Welt. Seit 2007 ist NSW Mitglied der Unternehmensgruppe General Cable Corporation, die mit ca. US \$ 4,9 Mrd. Umsatz und 11.700 Mitarbeitern zu den weltweit führenden Kabelherstellern gehört.

Für unsere Abteilung Sales Aerial Cable Systems suchen wir eine(n)

Sales-Manager (m/w)

Aufgaben:

- Projektakquisition bei Key Accounts weltweit
- Technische Kundenberatung
- Ausbau und Pflege des Kundenstammes/ regionalen Agentennetzes
- Vertragsprüfung, Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Vorbereitung von Messen
- Erstellen von Präsentationen

Anforderungen:

- Hochschulabschluss (TH/TU oder FH) Maschinenbau oder Elektrotechnik, bzw. gleichwertige Qualifikation
- Nachweisbare vertriebliche Erfahrung und Erfolge
- Langjährige Kenntnis der regionalen Märkte für Aerial Cable wünschenswert
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Sicherheit im Auftreten und Umgang mit Mitarbeitern und Kunden
- Gute Kenntnisse der gängigen MS-Office Programme
- Hohes Engagement, Flexibilität und die Bereitschaft zum Reisen

Wenn Sie diese Herausforderung anspricht, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen) ausschließlich per E-Mail an den Bereich Human Resources: nsw.hr@nsw.com.

Weitere Informationen finden Sie unter www.nsw.com